

Quand vitrage rime avec chauffage

Une porte en guise de chauffage

Porteur, c'est aussi le cas du vitrage chauffant mis au point par la société Volma en partenariat avec Vitrum Glass et Rehau. Le transformateur de verres, spécialiste des ouvrants et des panneaux à parcloser basé à Harnes dans les Hauts-de-France, a lancé sa solution lors du dernier Mondial du bâtiment en octobre dernier, et reconnaît que son produit est encore en phase de déploiement et de promotion.

Le principe en est simple : prendre la porte comme un isolant en apportant une résistance thermique supplémentaire. « Cette solution de panneau verrier permet de se substituer au chauffage dans une pièce, notamment dans les entrées où le manque de place empêche très souvent la pose d'un radiateur », explique Sébastien Coste, responsable communication chez Volma. « Ce système a la double utilité d'être une barrière thermique, mais aussi de fonctionner comme un point de chaleur sans emprunter sur l'espace disponible ».

Produit de niche, le vitrage chauffant destiné à la maison individuelle n'en est qu'au début de son déploiement, mais pourrait très vite trouver son marché. Tout comme l'a trouvé la solution monobloc en triple vitrage avec de l'argon. Depuis une dizaine d'années, l'industriel propose ainsi sa gamme d'ouvrants Kali-Therm et Thermixel, ce dernier ayant été conçu en partenariat avec des gammistes. A chaque nouveau développement, la solution de triple vitrage s'est imposée d'elle-même pour garantir les performances du produit en matière, notamment de faible émissivité et de retard à l'effraction. Avec un monobloc dont l'épaisseur peut atteindre 90 mm, le triple vitrage est aussi apparu comme primordial. En attendant sans doute le quadruple vitrage qui commence déjà à pointer le bout de son nez.



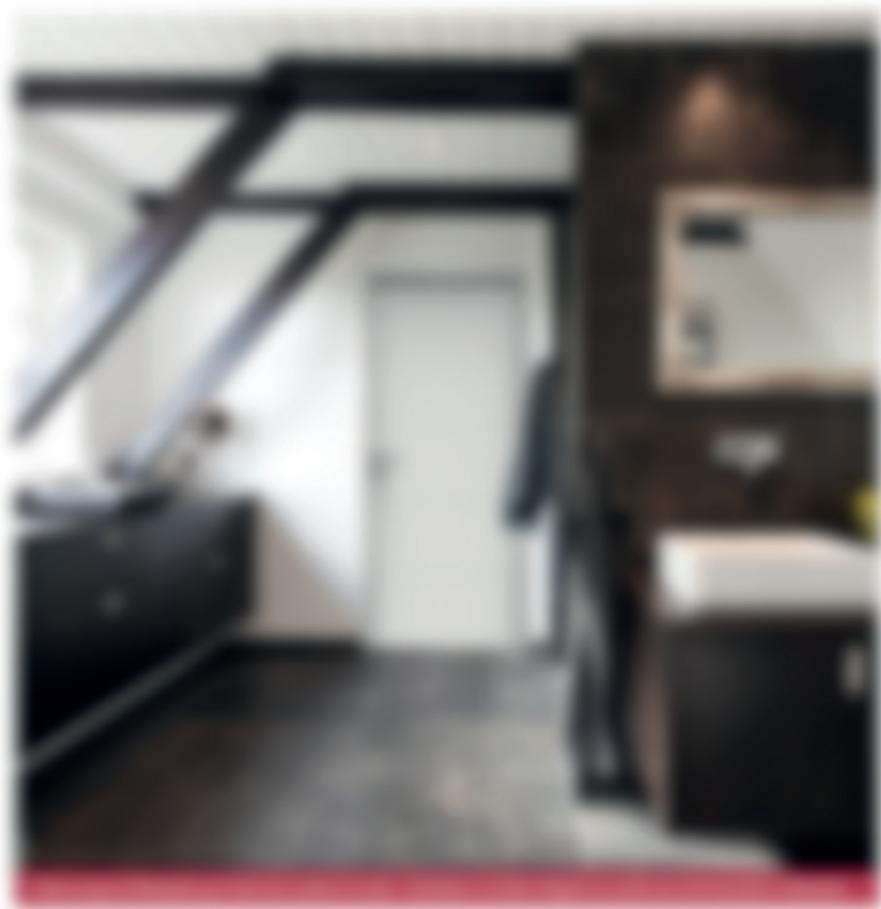
Rehau Window Solutions, Volma et VitrumGlass : un partenariat qui réchauffe !

Révolution dans les portes d'entrée avec la coopération de Rehau Window Solutions, Volma et VitrumGlass dans le développement de portes d'entrée avec système de vitrage opacifiant et chauffant piloté par la VitrumBox (De g. à dr.) Maxime Boileau, responsable marketing France de la division Rehau Window Solutions et Bruno Bednarczyk, directeur France de la division Rehau Window Solutions ; Estelle Chollet, directrice générale de VitrumGlass ; Manuel Dariosecq, président de VitrumGlass et Franck Serrure de Volma, le 04 octobre 2022 à Batimat (Paris)

Portes d'entrées, portes intérieures... les tendances à l'harmonisation

C'est à la décoration intérieure que les menuiseries commencent timidement à s'accorder, à moins que ce soit l'inverse ? Alors que côté extérieur, la porte d'entrée signe la façade et donne le ton aux portes de garage, portail et clôtures, côté intérieur, les portes cherchent à s'accorder à l'atmosphère de la maison.

“Question d'ambiance”



VOLMA, le partenaire des Gammistes et des Fabricants de Menuiseries



COLLECTION MAESTRO

Des modèles déclinables dans une multitude de possibilités (soubassements, grilles acier, formes) pour en faire un produit d'exception.

TOUS LES MODÈLES SONT DISPONIBLES EN :

- CINTRE SURBAISSÉ
- PLEIN-CINTRE
- NON-VITRÉE
- AVEC TIERCE



L

Texte principal de l'article, partiellement visible et flou.



Soubassement en relief pour garder l'esprit des portes en bois menuisées.



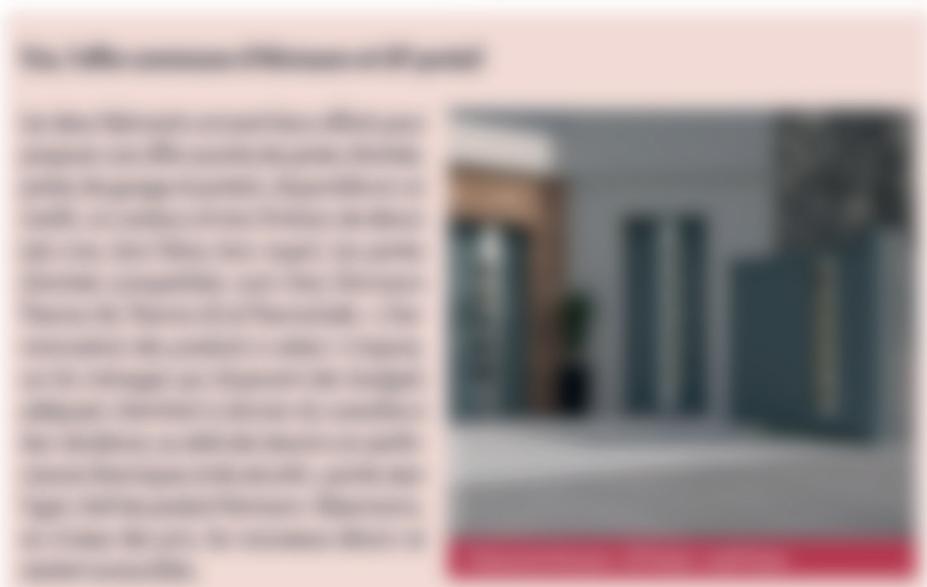
« Rehaü et Volma ont codéveloppé un monobloc moderne qui marque la différence », se félicite Sébastien Coste, responsable de la communication de Volma ; « ce monobloc de 63 mm sur un dormant Rehaü de 62 mm permet d'aboutir à un produit à haute performance thermique, que ce soit en périphérie par ses profils ouvrant et dormant et sur sa surface par son épaisseur et sa structure innovante ». Volma a également initié un nouveau partenariat avec le gammiste Cortizo, avec le développement de deux ouvrants monoblocs adaptables sur la gamme Millenium et COR 70. Enfin, confie-t-il, « un développement avec Profils Systèmes est en cours pour donner naissance prochainement à un nouvel ouvrant monobloc affleurant au dormant ».

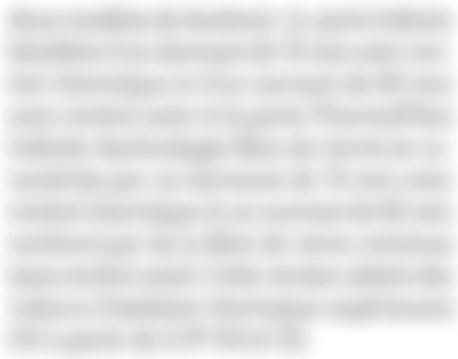
Isolation thermique

« Rehaü et Volma ont codéveloppé un monobloc moderne qui marque la différence », se félicite Sébastien Coste, responsable de la communication de Volma ; « ce monobloc de 63 mm sur un dormant Rehaü de 62 mm permet d'aboutir à un produit à haute performance thermique, que ce soit en périphérie par ses profils ouvrant et dormant et sur sa surface par son épaisseur et sa structure innovante ». Volma a également initié un nouveau partenariat avec le gammiste Cortizo, avec le développement de deux ouvrants monoblocs adaptables sur la gamme Millenium et COR 70. Enfin, confie-t-il, « un développement avec Profils Systèmes est en cours pour donner naissance prochainement à un nouvel ouvrant monobloc affleurant au dormant ».



Partenariat Rehaü-Volma - modèle Antonin





Couleurs assorties

« Nous répondons à la demande d'harmonisation en adaptant la forme du vitrage, l'insert inox ou la couleur, nous avons d'ailleurs décidé de rendre l'offre couleur de plus de 250 teintes disponibles en standard », annonce Sébastien Coste. Volma communique par ailleurs sur l'utilisation d'une poudre de qualité "superdurable" ! « Les liants et les pigments utilisés dans ces produits offrent une excellente résistance aux U.V. et aux intempéries », souligne Sébastien Coste. Une offre appréciée. D'autant que Volma a pris soin de basculer certains films de plaxage dans des gammes de prix inférieures. « Nous analysons la demande et affirmons notre volonté d'accompagner nos partenaires sur un marché compétitif », argumente-t-il. Le même souci d'accompagnement a conduit Volma à raccourcir les délais de fabrication des panneaux plaxés chêne doré et gris anthracite à deux semaines départ usine. « Nous croyons fermement que notre rôle ne se limite pas à la simple fourniture de produits, mais de services pour accompagner nos partenaires et faciliter la réalisation de leurs projets. Volma est le seul fabricant français de panneaux et d'ouvrants de porte à posséder au sein de son usine sa propre ligne de plaxage. Cet atout nous permet de garantir une production rapide, efficace et une qualité de produit optimale, et de proposer ainsi ce qui est sûrement le délai le plus court sur le marché pour cette typologie de produit », se réjouit Sébastien Coste. Une belle promesse.



Porte Volma personnalisée (couleur, vitrage et insert)

